

SRH YourService

Wir suchen Dich: Duales Studium: Consulting & Sales (Bachelor, DHBW)

Du bist ein wahres Organisationstalent und interessierst dich für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge? Du inspirierst & berätst gern andere Menschen und hast Lust auf einen abwechslungsreichen Arbeitsalltag? Dann ist das Duale Studium BWL - Spezialisierung Dienstleistungsmanagement Consulting & Sales (DHBW, Heilbronn) genau Dein Ding. Dabei eignest Du Dir betriebswirtschaftliches und branchenspezifisches Know-how an und beschäftigst Dich auch mit den aktuellen Anforderungen des Marktes. Wir, die SRH YourService GmbH ist ein Dienstleistungsanbieter für die SRH Gesellschaften, wobei wir auch andere Kundenunternehmen im Portfolio haben. Insbesondere den externen Dienstleistungsbereich bauen wir aus und fokussieren uns hier auf den Vertrieb unserer Dienstleistungen bei Nicht-SRH-Unternehmen. Dazu haben wir einen eigenen Bereich aufgebaut, den wir weiter ausbauen wollen und somit bieten wir exzellente Übernahmechancen nach erfolgreichem Studium. Nähere Informationen über die Ausbildungsinhalte findest du auf der Homepage der DHBW: <https://www.heilbronn.dhbw.de/studium/bachelorangebote/bwl-dienstleistungsmanagement-consulting-sales/studieninhalte-und-profil/>

Wir bieten:

- Sicherheit: Studienvertrag mit der DHBW und Arbeitsvertrag mit 28 Tagen Urlaub sowie zusätzlich 2 freien Tagen zu Weihnachten und Silvester
- Flexibilität & Planbarkeit: Bei uns kommst du rum – Kundenberatungen, Verkaufsgespräche bei zugleich individuellen und flexiblen Arbeitszeiten, so dass dein Privatleben nicht zu kurz kommt
- Hohe Ausbildungsqualität: Sowohl durch die DHBW in der Theorie als auch durch unsere erfahrenen Mentor:innen in der Praxis
- Vergütung: Bei uns bekommst du eine nach Jahren gestaffelte Vergütung: 1. Jahr: monatlich: 1075,00€, 2. Jahr: monatlich: 1175,00€, 3. Jahr: monatlich: 1275,00€
- Onboarding & Networking: Erlebe ein strukturiertes Onboarding und vernetze dich mit unseren Kolleg:innen nicht nur im Alltag, sondern auch auf Teamtage ö.ä.
- Attraktives Studium: Du absolvierst ein staatlich anerkanntes Bachelorstudium mit praxisnahen Inhalten, Studienberatung, Study Guides und Lehrenden sind stets für Dich da. Du lernst in kleinen Gruppen und kannst Dich mit Deinen Lehrenden persönlich austauschen und das alles auf einem sehr zentralen & modernem Campus in der Innenstadt von Heilbronn
- Persönliche Weiterentwicklung: regelmäßige Mitarbeitergespräche und individuelle Entwicklungsmöglichkeiten mit Karriereaussichten (Junior Consultant, Senior Consultant, Specialist Sales, Teamlead Sales o.ä.)
- Teamzusammenhalt & Wertschätzung: Wir feiern Erfolge gemeinsam! Freue dich auf Aufmerksamkeiten zu besonderen Anlässen, eine herzliche Arbeitsatmosphäre sowie regelmäßige gemeinsame Pausen in unserer Cafeteria mit bezuschusstem Mittagessen
- Bequem zur Arbeit: Profitiere von unseren Parkplätzen oder nutze die öffentlichen Verkehrsmittel,

SRH YourService

Wir suchen Dich: Duales Studium: Consulting & Sales (Bachelor, DHBW)

beides direkt vor der Tür

- Attraktive Extras: Spare durchschnittlich 20% in über 600 Online-Shops, nutze unser JobRad-Leasingmodell und profitiere von exklusiven Rabatten auf Reisen, Technik, Mode & vieles mehr
- Soziales Engagement: Dein Einsatz zählt! Wir unterstützen dein Ehrenamt mit einem jährlichen Zuschuss sowie zusätzlichen bezahlten freien Tagen

Aufgabe:

- Dauer des Studiums: 3 Jahre, Theorie an der DHBW in Heilbronn und Praxis im 3-monatigen Wechsel
- Grundstudium: Vermittlung von Inhalten und Grundkenntnissen der wichtigsten Bereiche der BWL
- Hauptstudium: Spezialisierung auf Dein Wahlfach: Consulting & Sales mit u.a. folgenden Inhalten: Entwicklung von Geschäftsmodellen, Projektmanagement, Dienstleistungscontrolling, Marketing und Innovation im Dienstleistungsmanagement, Digitalisierung, Beratung in Geschäfts- und Veränderungsprozessen, Gestaltung von Vertriebsprozessen, Kundenauftrags- und Wissensmanagement
- Kennenlernen des Unternehmens und der Abteilungen, des SRH-Konzerns mit seinen einzelnen Gesellschaften und der ServicePartner
- Anleitung hin zur selbstständigen Bearbeitung von unterschiedlichen Aufgabenstellungen in den Bereichen Dienstleistungsmanagement, Vertrieb und Marketing sowie Controlling/Buchhaltung
- Mitarbeit an der Erstellung und Durchführung von Vertriebs- und Marketingkonzepten sowie Angeboten für Dienstleistungen
- Teilnahme an der Erstellung von Budgetplanungen, Investitions- und Finanzplänen sowie Controllingberichten und Mitwirkung bei Monatsabschluss-Tätigkeiten
- Mitarbeit in der Personalabteilung
- Mitwirkung an Projekten in der Organisationsentwicklung und Change-Management
- Mitwirkung an der Entwicklung von Vertriebsstrategien und Einsatz geeigneter Mittel
- Mitarbeit an strategischen Themen wie Changemanagement, Unternehmens- und Marktkommunikation

Profil:

- allgemeine Hochschulreife oder Fachhochschulreife
- Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und unternehmerischem Handeln
- eine ausgeprägte analytische Denk- und Arbeitsweise
- eine offene, aufgeschlossene und freundliche Persönlichkeit, welche gut kommunizieren kann und teamfähig ist

Offene Fragen? Ich helfe gerne weiter:

Frau Cornelia Allheilig

Lead Recruiterin

Bonhoefferstraße 1 | 69123 Heidelberg

+49 173 3485936 | cornelia.allheilig@srh.de

Bewirb dich jetzt!

QR-Code scannen
und online bewerben.

